



02

B2B-VERTRIEB GEZIELT STÄRKEN – MIT DIGITALEN TOOLS & KI

In diesem 2-Tage-Praxisseminar lernen Sie, wie Sie mit modernen digitalen Tools und KI Umsatzpotenziale bei Bestands- und Neukunden sofort ausschöpfen, Preiserhöhungen souverän durchsetzen und neue Kunden planbar gewinnen. Sie erfahren, wie Sie Ihre Vertriebseffizienz um bis zu 50 % steigern, Preisgespräche auch unter Druck meistern und mit einem individuellen 90-Tage-Umsetzungsplan messbare Ergebnisse in kürzester Zeit erzielen.

Aufbau:	Tag 1: Ertragsstärke & Preise durchsetzen Tag 2: Neukunden & Wachstum sichern
Zielgruppe:	CEO & Vertriebsleiter, B2B-Vertriebsteams, Techniker & Ingenieure, Key Account Manager
Preis:	1.495,- € zzgl. MwSt. pro Teilnehmer
Termine:	Diese entnehmen Sie bitte der Webseite

[LINK ZUM SEMINAR](#)

*Vertriebseffizienz um
bis zu 50% steigern!*



IHR REFERENT & TRAINER

Lothar Lay

Betriebswirt (VWA)

Als TÜV-geprüfter Unternehmensberater „Schwerpunkt KI & Digitalisierung“ und zertifizierter Vertriebstrainer mit über 20 Jahren Erfahrung im internationalen B2B-Vertrieb zählt Lothar Lay zu den führenden Experten für Preisgespräche, Verhandlungsführung und Neukundengewinnung.

Lothar Lay zeigt Vertriebsteams, wie sie selbst in härtesten Verhandlungen souverän bestehen – und Unternehmen nachweislich zu mehr Umsatz, höheren Margen und nachhaltigem Vertriebserfolg gelangen.

20+ Jahre Erfolgsbilanz ✓ TÜV-Zertifiziert ✓ Vielfältige Branchenkenntnis ✓ B2B-Vertriebsexperte ✓

Der Preisverhandlungs-Experte



Nehmen Sie Kontakt mit mir auf:



BEREIT FÜR BESSERE VERHANDLUNGSERGEBNISSE?

Lassen Sie uns über Ihre Vertriebsziele sprechen

Lothar Lay
Managementberatung | Training | Coaching

☎ +49 (0)7431 800 56 20 oder +49 (0)175 30 30 000

✉ info@lay-training.de

🌐 www.lay-training.de